

# MON PARCOURS DE FORMATION

Programme de juillet à décembre 2023

## BIEN DÉMARRER SON ACTIVITÉ DE CRÉATION

### Approcher son marché 7h

→ Analyser l'offre et la demande sur son marché afin de permettre la mise en place de sa stratégie commerciale.

→ Identifier les ressources clé et les exploiter au sein de l'entreprise

### Être entrepreneur 3h

→ Acquérir les réflexes et les postures entrepreneuriaux

### Le positionnement sur le marché (BMC) 7h

→ Présenter son projet autrement, bien définir le positionnement de son activité sur son marché

04/07/23 24/10/23

13/07/23 26/10/23

05/09/23 31/10/23

## S'ADAPTER À SON MARCHÉ

### Maîtriser son temps 4h

→ Savoir bien organiser son temps de travail au démarrage de son activité

07/09/23 09/11/23

19/09/23 21/11/23

## DÉFINIR SA STRATÉGIE COMMERCIALE

### Construire son argumentation 7h

→ Démarche marketing - construire un argumentaire de vente - technique de reformulation - les champs d'argumentation - s'appuyer sur son travail à l'écrit pour construire son pitch

### Prospecter et négocier 7h

→ Les aspects généraux - les différentes étapes - la découverte du client (les 6 grandes catégories) - le traitement des objections : technique de réfutation / cas pratiques

26/09/23 28/11/23

### Les supports de communication 7h

→ Maîtriser la globalité des outils existants

→ Cibler les outils appropriés, par activité

→ Organiser les supports et contenus de manière autonome

12/09/23 14/11/23

## LES RÉSEAUX SOCIAUX 6h

03/10/23 05/12/23

## CONTRÔLER LA VIABILITÉ DE SON ACTIVITÉ

### Le coût de revient 3,5h / Gérer sa rentabilité 3,5h

→ Fixer ses prix - le coût de revient - applications - bâtir son compte de résultat prévisionnel et son plan de trésorerie - calculer son seuil de rentabilité

10/10/23 12/12/23

### Gérer sa viabilité 7h

06/07/23 17/10/23 19/12/23

→ Plan de trésorerie - plan de financement - les sources de financement

# ATELIERS

<b>STATUTS JURIDIQUES</b>	19/10/23	21/12/23	
<b>GESTION DES COMPTES DANS "LOUTY"</b>	12/10/23	14/12/23	
<b>ENTREPRENEUR SALARIÉ ASSOCIÉ (ESA)</b>	02/11/23		
<b>ATELIER D'ÉCHANGES : PROSPECTION ET NÉGOCIATION</b>	28/09/23	30/11/23	
<b>ATELIER D'ÉCHANGES : ARGUMENTATION / ÉCRIT - ORAL</b>	21/09/23	23/11/23	
<b>ATELIER D'ÉCHANGES : SUPPORTS DE COMMUNICATION</b>	13/09/23	16/11/23	
<b>LINKEDIN</b>	18/09/23		
<b>LINKEDIN avancé</b>	05/10/23		
<b>INITIATION À LA RSE</b>	05/07/23	04/09/23	07/12/23

La durée des ateliers est de 1/2 journée

## COMMENT M'INSCRIRE ? Pour vous inscrire, plusieurs solutions :

**Bouches-du-Rhône**  
[contact@boreal-innovation.com](mailto:contact@boreal-innovation.com)  
04 91 01 64 70

**Var**  
[contact@boreal-innovation.com](mailto:contact@boreal-innovation.com)  
04 94 06 21 18

**Ou directement auprès de votre conseiller**



**Une inscription vous engage. Merci de bloquer la date sur vos agendas**